

PART OF YOUR LIFE



Объявляем конкурс на замещение вакантной должности

Менеджер по продажам - г. Алматы

Должностные обязанности

- Активные продажи всех продуктов из номенклатуры WIKA
- Интенсивная работа с клиентами как основа для налаживания долгосрочных постоянных связей
- Участие в составлении плана продаж по всей номенклатуре продуктов WIKA для своего региона
- Постоянное расширение клиентской базы и совершенствование номенклатуры продуктов в сотрудничестве с продуктменеджерами и с другими менеджерами по продажам

Требования

- законченное высшее техническое образование
- несколько лет работы менеджером по продажам или в похожей должности
- Знания в области измерительных приборов или способность быстро их освоить
- Знания рынка измерительных приборов, ключевых клиентов
- Владение компьютером, в т.ч. MS Office
- Владение английским языком устно и письменно (вкл. технический английский) не ниже уровня Intermediate
- Готовность к командировкам до 70% рабочего времени
- Водительское удостоверение, опыт вождения не менее 3-х лет

Условия

- Заработная плата: оклад + % от результата
- Соц. пакет
- Служебный автомобиль

■ Наша компания

Известная немецкая компания WIKA Alexander Wiegand SE & Co. KG является признанным партнером и компетентным специалистом в области производства средств измерения давления, температуры и уровня. Основанное как международное семейное предприятие с годовым оборотом 890млн Евро, мы занимаем лидирующие позиции на мировом рынке. Основой нашего успеха являются более чем 9300 высококвалифицированных и мотивированных сотрудников.

■ Контакты

ТОО ВИКА Казахстан

Татьяна Райер

пр.Райымбека,
169 г. Алматы 050050
Казахстан

Телефон:
+7 727 276 2387

Электронная почта:
info.kz@wika.com



Part of your business